



# Umfeld



## Ausgangssituation:

- Mehr als 200 ERP Systeme im deutschsprachigen Raum
- Diverse Plattformen unterstützen die Systemauswahl
- Fragenkataloge dieser Plattformen werden immer umfangreicher (bis zu 6000 Kriterien!)
- Hoher Bearbeitungsaufwand für das auswählende Unternehmen
- Hoher Bearbeitungsaufwand für die angefragten Systemhäuser
- Trotzdem – oder gerade deshalb? – geringe Differenzierung innerhalb der TOP 10 Systeme – Erfüllungsquote zwischen 89,3 und 93,6 %

**Der Funktionsumfang der gängigsten ERP Systeme unterscheidet sich kaum noch in den Grundfunktionalitäten. Damit gewinnt die Identifikation der unternehmensspezifischen Gegebenheiten immer mehr an Bedeutung**

# Konsequenzen



## Die Folgen:

### 1. Während der Auswahl

- Neigung zu größerer Anzahl Anbieterpräsentationen
- Dadurch weitere Erhöhung des Aufwands
- Fehlende Konzentration auf die wirklich relevanten / differenzierenden Auswahlkriterien
- Zunehmende Unsicherheit beim Auswählenden
- Langwieriger und aufwändiger Auswahlprozess
- Große Gefahr von Fehlentscheidungen oder Nicht-Entscheidungen

### 2. Während der Einführung

- Erkennen von fehlenden spezifischen und wichtigen Anforderungen
- Zeitverlust durch Ergänzung der fehlenden Anforderungen
- Verteuerung des Projektes durch zusätzlichen Programmieraufwand
- Unnötige Diskussionen mit dem Systemhaus über Mehraufwand
- Schlechte Stimmung

### 3. Während des Betriebs

- Verteuerung von Releasewechseln durch individuelle Anpassungen
- Hinauszögern von Releasewechseln
- Verlust von Releasefähigkeit



## Abhilfe:

- Ganzheitliche und durchgängige Analyse der Geschäftsprozesse
- Identifikation der Besonderheiten Ihrer Prozesse
- Ganzheitliche und durchgängige Betrachtung des Unternehmensumfelds
- Darstellung der Besonderheiten Ihres Umfelds
- Ableitung der wirklich relevanten Auswahlkriterien (nicht mehr als 100)
- Benchmark der vorausgewählten Systeme anhand der wirklich relevanten Auswahlkriterien

## Vorteile:

- Reduzierung des Aufwands beim Auswählenden
- Reduzierung des Aufwands beim Systemhaus
- Deutliche Erhöhung der Treffsicherheit der Systemauswahl

### I. ANFORDERUNGSERMITTLUNG



### II. VORAUSWAHL



### III. ENDAUSWAHL



## Unser Angebot:

### **GEBRA analysiert Ihre Geschäftsprozesse**

- Prozesse in der Angebotsbearbeitung
- Prozesse in der Auftragsabwicklung
- Logistische Prozesse
- Produktionsplanung und –steuerung
- Unterstützende und administrative Prozesse

### **GEBRA analysiert Ihre weiteren Randbedingungen**

- Zukünftige Ausrichtung des Unternehmens
- Relevante Marktgegebenheiten
- Standorte
- Strukturen
- Sprachen

### **GEBRA ermittelt die Besonderheiten Ihres Unternehmens: neutral, ohne die Brille des Internen**

### **GEBRA unterstützt Sie bei der zielgerichteten Systemauswahl**

- Vorauswahl der TOP 10 unter Einsatz gängiger Auswahl Plattformen
- Auswahl der TOP 3 anhand der „wirklich relevanten“ Kriterien
- Organisation, Vorbereitung und Begleitung von Anbieter Workshops
- Festlegung der Beurteilungskriterien
- Aufbereitung der Entscheidungsgrundlage
- Systemempfehlung

...das Ergebnis zählt

# GEBRA

Gesellschaft für  
Betriebsorganisation und  
Rationalisierung mbH

Im Erdbeerfeld 20  
52078 Aachen

T +49 (0) 241 120 24  
F +49 (0) 241 120 26

info@gebra-aachen.de  
www.gebra-aachen.de

Ihr Ansprechpartner:

**Matthias Wurst**

Partner

